I NOSTRI OBIETTIVI COMBACIANO PERFETTAMENTE

APRI LA TUA AGENZIA DI VIAGGI **PRENOTACI.TRAVEL**



METTICI PASSIONE, AL RESTO PENSIAMO NOI.



L'obiettivo di ACI blueteam è ampliare e rendere sempre più capillare l'offerta dei servizi che si possono trovare in una sede ACI, creando un punto di riferimento unico per la clientela e impegnandosi nel realizzare sinergie tra mobilità, servizi assicurativi e viaggi, arricchendo un'offerta già consolidata con una gamma di prestazioni sempre più completa e innovativa.







Agenzia integrata

L'agenzia viaggi sarà operativa all'interno di una sede ACI, integrandosi con le attività già esistenti e beneficiando del costante flusso di utenza già presente e fidelizzata.

Questa collocazione strategica consentirà di intercettare una clientela già abituale, offrendo servizi turistici complementari a quelli automobilistici, in un contesto di fiducia e riconoscibilità.





Zero costi

L'associato potrà avviare l'attività **senza alcun investimento iniziale**, come ad esempio costi di affitto, acquisti di supporti tecnologici o di arredamento per l'ufficio.

In questo modo l'associato potrà concentrarsi esclusivamente sulla consulenza personalizzata e sulla vendita di soluzioni di viaggio.

Tutti gli aspetti logistici e operativi saranno gestiti centralmente, permettendo così di focalizzarsi unicamente sulla relazione con il cliente e sul raggiungimento degli obiettivi commerciali.







Supporto completo

Viene garantito un **supporto completo** e continuativo in **ambito amministrativo**, **commerciale e marketing**, affiancando in modo proattivo e strategico ogni associato nello sviluppo e nella crescita della propria attività.

Dalla gestione burocratica alla promozione dei servizi, ogni aspetto sarà curato per assicurare efficienza operativa e raggiungere i risultati.

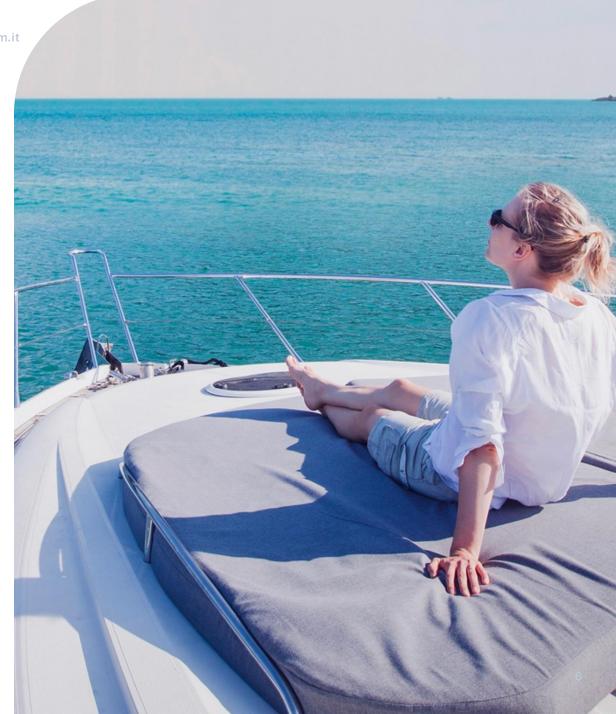


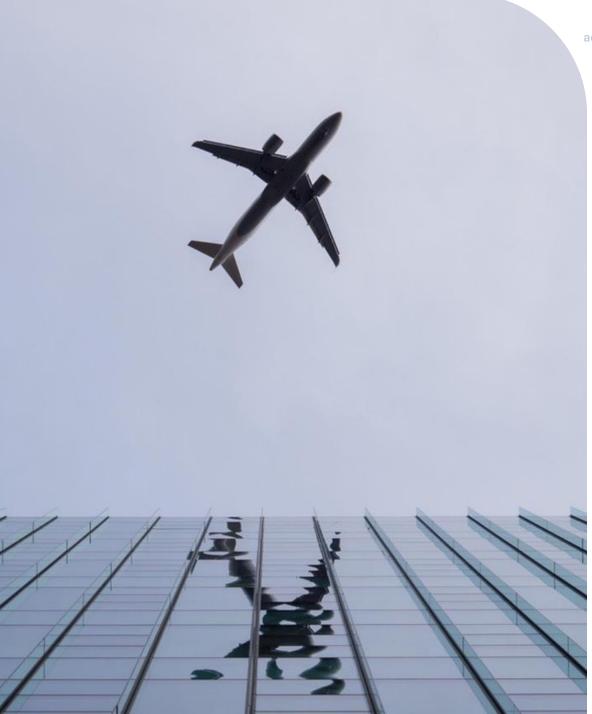
Offerte competitive

L'associato avrà accesso a **vantaggiose condizioni commerciali** con i principali tour operator nazionali e internazionali grazie anche alla **partnership con Welcome Travel Network.**



Questa rete di partnership garantirà **offerte competitive, ampia scelta di destinazioni** e un valore aggiunto immediato nella proposta commerciale rivolta al cliente.





Guadagno

È prevista una **remunerazione fino al 95% del risultato netto**.

Un modello meritocratico che **premia concretamente** l'impegno e **i risultati raggiunti dall'associato**.



Nessun rischio

Non è richiesta alcuna esposizione finanziaria né l'assunzione di rischi di carattere personale.

L'associato potrà avviare e sviluppare l'attività senza alcun onere economico iniziale, beneficiando di un modello di business solido e sicuro, che permette di concentrarsi esclusivamente sulla consulenza e sulla vendita, senza preoccupazioni legate agli aspetti finanziari o ai rischi tipici di un'attività imprenditoriale.





Requisiti

L'associato può essere una società o una persona fisica.

Per garantire un alto livello di professionalità e competenza, è fondamentale che, presso il punto vendita, operi personale con **esperienza consolidata nel settore travel**, con almeno 3 anni di attività comprovata.



Vantaggi per i Soci

Sono previste scontistiche esclusive riservate ai Soci ACI e ACI Storico, a conferma del forte legame con il mondo ACI e della volontà di offrire un servizio di valore aggiunto ai propri associati, arricchendo un'offerta già consolidata con una gamma di prestazioni sempre più completa e innovativa.

Questi vantaggi rappresentano un ulteriore elemento distintivo nell'offerta commerciale dell'ACI realizzando sinergie tra mobilità, servizi assicurativi e viaggi.





Panoramica

I principali vantaggi per il partner associato.

Luogo

L'agenzia viaggi opererà all'interno di una sede ACI, beneficiando del flusso di utenza già presente.

Costi

L'associato non dovrà sostenere nessun costo iniziale e si dedicherà esclusivamente alla consulenza e alla vendita.

Supporto

Verrà fornito supporto completo e costante in ambito amministrativo, commerciale e marketing.

Vantaggi

L'associato avrà
accesso a condizioni
privilegiate con i
maggiori tour operator
nazionali e
internazionali.

Guadagni

La remunerazione prevista è fino al 95% del risultato netto.

Rischi

Non è richiesta alcuna esposizione finanziaria o l'assunzione di rischi di carattere personale.



Partnership con i più importanti tour operator





























































prenot/c) .travel

