

prenotaci.travel

L'Agenzia Viaggi dell'ACI

# I NOSTRI OBIETTIVI COMBACIANO PERFETTAMENTE

APRI LA **TUA** AGENZIA DI VIAGGI  
PRENOTACI.TRAVEL



METTICI PASSIONE,  
AL RESTO PENSIAMO NOI.



L'obiettivo di ACI blueteam è **ampliare e rendere sempre più capillare l'offerta dei servizi** che si possono trovare in una sede ACI, creando un punto di riferimento unico per la clientela e impegnandosi nel **realizzare sinergie tra mobilità, servizi assicurativi e viaggi**, arricchendo un'offerta già consolidata con una gamma di prestazioni sempre più completa e innovativa.

---





# Agenzia integrata

L'agenzia viaggi sarà operativa **all'interno di una sede ACI**, integrandosi con le attività già esistenti e **beneficiando del costante flusso di utenza già presente e fidelizzata**.

Questa collocazione strategica consentirà di intercettare una clientela già abituale, offrendo servizi turistici complementari a quelli automobilistici, **in un contesto di fiducia e riconoscibilità**.

# Zero costi

L'associato potrà avviare l'attività **senza alcun investimento iniziale**, come ad esempio costi di affitto, acquisti di supporti tecnologici o di arredamento per l'ufficio.

In questo modo l'associato potrà concentrarsi esclusivamente sulla consulenza personalizzata e sulla vendita di soluzioni di viaggio.

Tutti gli aspetti logistici e operativi saranno gestiti centralmente, permettendo così di **focalizzarsi unicamente sulla relazione con il cliente e sul raggiungimento degli obiettivi commerciali**.







# Supporto completo

Viene garantito un **supporto completo** e continuativo in **ambito amministrativo, commerciale e marketing**, affiancando in modo proattivo e strategico ogni associato nello sviluppo e nella crescita della propria attività.

Dalla gestione burocratica alla promozione dei servizi, ogni aspetto sarà curato per assicurare efficienza operativa e raggiungere i risultati.

# Offerte competitive

L'associato avrà accesso a **vantaggiose condizioni commerciali** con i principali tour operator nazionali e internazionali grazie anche alla **partnership con Welcome Travel Network**.



Questa rete di partnership garantirà **offerte competitive, ampia scelta di destinazioni** e un valore aggiunto immediato nella proposta commerciale rivolta al cliente.





# Guadagno

È prevista una **remunerazione fino al 95% del risultato netto**.

Un modello meritocratico che **premia concretamente** l'impegno e **i risultati raggiunti dall'associato**.



# Nessun rischio

Non è richiesta alcuna esposizione finanziaria né l'assunzione di rischi di carattere personale.

**L'associato potrà avviare e sviluppare l'attività senza alcun onere economico iniziale**, beneficiando di un modello di business solido e sicuro, che permette di concentrarsi esclusivamente sulla consulenza e sulla vendita, senza preoccupazioni legate agli aspetti finanziari o ai rischi tipici di un'attività imprenditoriale.





# Requisiti

L'associato può essere **una società o una persona fisica**.

Per garantire un alto livello di professionalità e competenza, è fondamentale che, presso il punto vendita, operi personale con **esperienza consolidata nel settore travel**, con almeno 3 anni di attività comprovata.

# Vantaggi per i Soci

Sono previste **scontistiche esclusive riservate ai Soci ACI e ACI Storico**, a conferma del forte legame con il mondo ACI e della volontà di **offrire un servizio di valore aggiunto ai propri associati**, arricchendo un'offerta già consolidata con una gamma di prestazioni sempre più completa e innovativa.

Questi vantaggi rappresentano un ulteriore elemento distintivo nell'offerta commerciale dell'ACI **realizzando sinergie tra mobilità, servizi assicurativi e viaggi**.





# Panoramica

## I principali vantaggi per il partner associato.

### Luogo

L'agenzia viaggi opererà all'interno di una sede ACI, beneficiando del flusso di utenza già presente.

### Costi

L'associato non dovrà sostenere nessun costo iniziale e si dedicherà esclusivamente alla consulenza e alla vendita.

### Supporto

Verrà fornito supporto completo e costante in ambito amministrativo, commerciale e marketing.

### Vantaggi

L'associato avrà accesso a condizioni privilegiate con i maggiori tour operator nazionali e internazionali.

### Guadagni

La remunerazione prevista è fino al 95% del risultato netto.

### Rischi

Non è richiesta alcuna esposizione finanziaria o l'assunzione di rischi di carattere personale.

# Partnership con i più importanti tour operator

TURI/ANDA 1924



nicolaus  
club

MADE  
by TURI/ANDA





prenot   
.travel

 blueteam  
Travel Excellence