

Ci hanno
già scelto



Metti in luce il tuo
business

Compila il form e richiedi
l'attivazione della soluzione
più adatta alla tua struttura.



Scegli HeyLight e guarda
crescere le tue vendite!

heylight.com



Messaggio pubblicitario riservato ai venditori. Il marchio HeyLight di Compass Banca S.p.A. identifica diverse soluzioni di pagamento rateale: A) La dilazione di pagamento gratuita del prezzo dell'acquisto concessa da venditori con cui Compass abbia stipulato, salvo valutazione, un accordo per la cessione dei crediti pro-soluto (factoring). B) Il finanziamento intermediato da venditori convenzionati, concesso ai consumatori, salvo approvazione, direttamente da Compass. Condizioni contrattuali del factoring e del finanziamento disponibili sul sito www.compass.it, www.heylight.com e presso le Filiali Compass.

DMP08657

HeyLight

Shop smart, live bright



Fai brillare gli occhi ai tuoi clienti



Hotel e case vacanze



Agenzie viaggio



Compagnie aeree



Online Travel Agency



Crociere e Traghetti



Campeggi



Esperienze



Noleggi

HeyLight mette in luce il tuo business

Con HeyLight ti offriamo tante soluzioni di pagamento e di credito, in **struttura** e **online**.

Così i tuoi clienti acquistano con il sorriso ciò che desiderano, **pagando un po' per volta**, e **le tue vendite crescono**.

Scopri la nostra offerta per il **travel**!

Caratteristiche e vantaggi

- Disponibile in **agenzia**, in **struttura** o integrato nel **booking engine**
- Fino a **12 rate**
- Fino a **5000 euro**
- Addebito su **carta** o **conto corrente**
- Prima rata **dopo 30 giorni**
- **Con** o **senza** interessi cliente

Club **family** Hotel
vacanze all inclusive

9

rate

2.295

ticket medio
con HeyLight

"La libertà di scelta del numero di rate e la rapidità di accredito sul nostro conto ci permettono di offrire una esperienza ancora più conveniente e flessibile."

Andrea Falzaresi, CEO

italy car rent
prenota, noleggia, corriadi

+110%

ticket medio

88%

clienti che scelgono
rate superiori a 3 mesi

"Siamo tra le prime compagnie di autonoleggio a garantire al cliente pagamenti rateali con estrema facilità, e ciò riscuote grande successo."

Andrea Lo Faso, Direttore Commerciale

ticketcrociere

+267%

ticket medio

82%

sceglie l'addebito
su conto corrente

"La rapidità di approvazione e la flessibilità dei pagamenti hanno aumentato il valore medio delle vendite e la nostra produzione complessiva."

Matteo Lorusso, GM

YallaYalla
semplicemente vacanze

10%

fatturato generato
sul totale mensile

x2

prenotazioni con
rateizzazione

"La flessibilità finanziaria è un fattore chiave nel processo decisionale dei consumatori nel settore Travel."

Franco Di Pietro, Presidente CdA