

ASSOCIAZIONE IN PARTECIPAZIONE



Automobile Club d'Italia

ACI blueteam
Travel Excellence

L'obiettivo di ACI blueteam è **ampliare e rendere sempre più capillare l'offerta dei servizi** che si possono trovare in una sede ACI, creando un punto di riferimento unico per la clientela e impegnandosi nel **realizzare sinergie tra mobilità, servizi assicurativi e viaggi**, arricchendo un'offerta già consolidata con una gamma di prestazioni sempre più completa e innovativa.





Agenzia integrata.

L'agenzia viaggi sarà operativa **all'interno o in prossimità di una Sede Provinciale ACI**, integrandosi con le attività già esistenti e **beneficiando del costante flusso di utenza già presente e fidelizzata.**

Questa collocazione strategica consentirà di intercettare una clientela già abituale, offrendo servizi turistici complementari a quelli automobilistici, **in un contesto di fiducia e riconoscibilità.**

Zero costi.

L'associato potrà avviare l'attività **senza alcun investimento iniziale**, come ad esempio costi di affitto, acquisti di supporti tecnologici o di arredamento per l'ufficio.

In questo modo l'associato potrà concentrarsi esclusivamente sulla consulenza personalizzata e sulla vendita di soluzioni di viaggio.

Tutti gli aspetti logistici e operativi saranno gestiti centralmente, permettendo così di **focalizzarsi unicamente sulla relazione con il cliente e sul raggiungimento degli obiettivi commerciali**.





aciblueatam.it

Supporto completo.

ACI blueteam garantirà un **supporto completo** e continuativo in **ambito amministrativo, commerciale e marketing**, affiancando in modo proattivo e strategico ogni associato nello sviluppo e nella crescita della propria attività.

Dalla gestione burocratica alla promozione dei servizi, ogni aspetto sarà curato per assicurare efficienza operativa e raggiungere i risultati.

Offerte competitive.

L'associato potrà usufruire di **condizioni esclusive e vantaggiose** grazie agli **accordi preferenziali stipulati da ACI blueteam** con i **principali tour operator nazionali e internazionali**.

Questa rete di partnership garantirà **offerte competitive, ampia scelta di destinazioni** e un valore aggiunto immediato nella proposta commerciale rivolta al cliente.





Vantaggi per i Soci.

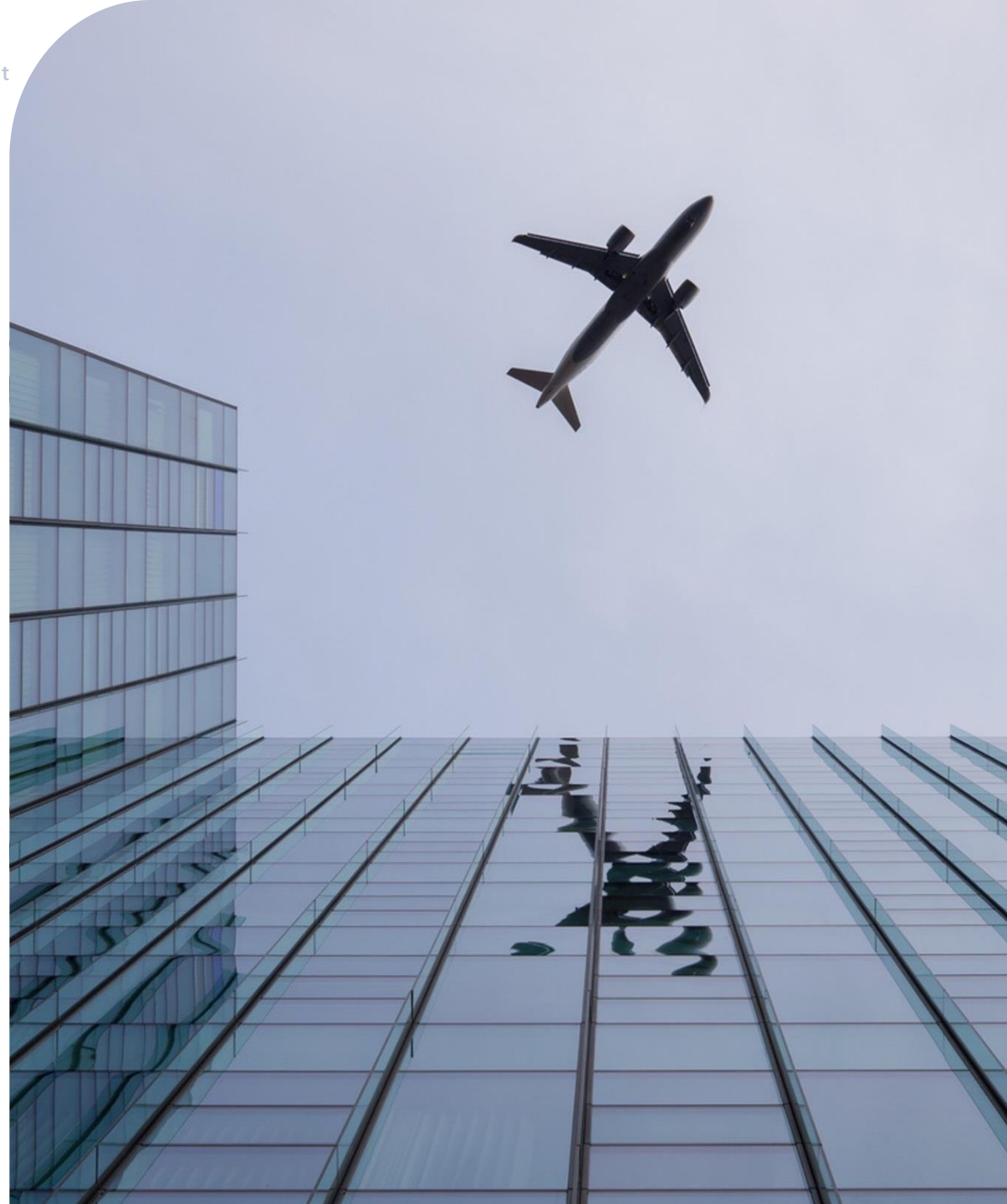
Sono previste **scontistiche esclusive riservate ai Soci ACI e ACI Storico**, a conferma del forte legame con il mondo ACI e della volontà di **offrire un servizio di valore aggiunto ai propri associati**, arricchendo un'offerta già consolidata con una gamma di prestazioni sempre più completa e innovativa.

Questi vantaggi rappresentano un ulteriore elemento distintivo nell'offerta commerciale dell'ACI Provinciale **realizzando sinergie tra mobilità, servizi assicurativi e viaggi**.

Guadagno.

È prevista una **remunerazione fino al 95% del risultato netto**.

Un modello meritocratico che **premia concretamente** l'impegno e **i risultati raggiunti dall'associato**.



Nessun rischio.

Non è richiesta alcuna esposizione finanziaria né l'assunzione di rischi di carattere personale.

L'associato potrà avviare e sviluppare l'attività senza alcun onere economico iniziale, beneficiando di un modello di business solido e sicuro, che permette di concentrarsi esclusivamente sulla consulenza e sulla vendita, senza preoccupazioni legate agli aspetti finanziari o ai rischi tipici di un'attività imprenditoriale.

Requisiti.

Per garantire un alto livello di professionalità e competenza, è fondamentale che, presso il punto vendita, operi personale con **esperienza consolidata nel settore travel**, con almeno 3 anni di attività comprovata.



Panoramica.

I principali vantaggi per il partner associato.

Luogo

L'agenzia viaggi opererà all'interno o in prossimità di una sede ACI, beneficiando del flusso di utenza già presente.

Costi

L'associato non dovrà sostenere nessun costo iniziale e si dedicherà esclusivamente alla consulenza e alla vendita.

Supporto

ACI blueteam fornirà supporto completo e costante in ambito amministrativo, commerciale e marketing.

Vantaggi

L'associato avrà accesso a condizioni privilegiate con i maggiori tour operator nazionali e internazionali.

Guadagni

La remunerazione prevista è fino al 95% del risultato netto.

Rischi

Non è richiesta alcuna esposizione finanziaria o l'assunzione di rischi di carattere personale.

Partnership con i più importanti tour operator



ACI blueteam S.P.A

P.Iva/Cod. Fisc: 12593590156 | Reg. Impr: Di Roma n°12593590156 | REA RM-1603827